生命之树

扮靓古都

E-mail:sgbbjb2@163.com

电话:029-87344644

12月9日18时,在

西安又一新的标志性

景观——"生命之树"

点亮光影首秀上,市民

与游客争相体验,现场

业,不仅为市民和游客

提供了一个全新的消

费体验场所,更以其标

志性的"生命之树"成

为西安的城市新地标。

城市首店、城市旗舰店

及概念店级别的店铺

在西安万象城开业,引

领着新的消费体验。

众多西北首店的入驻

无疑是其亮点之一,成

为了西安"首店经济"

的又一重要展示窗口。

功吸引消费者目光的

同时,能否凭借着一股

"新风"获得"流量密

码",从而引领消费市

场新活力?9日,记者

"首店经济"在成

近200家区域及

西安万象城的开

人头攒动。

从以往"站到站"到如今的"点到点"

渭南市已开通21条定制客运班线

本报讯(姚琼)"自己开车太累太麻 烦又费钱,乘坐高铁、大巴车换乘时间 过长,自从渭南市开通定制客运班线以 来,我就购买了定制客运车的月卡,乘 坐起来既经济又实惠。"12月2日6时 许,在西安上班的渭南市民赵先生介 绍,他在渭南城区解放路的小区门口坐 车,能直达位于西安通化门附近的单 位,下班后他又乘车直接返回渭南的家 门口,非常方便。

近年来,随着交通路网不断完善, 市民出行方式发生了极大变化,定制客 运也让群众出行从"走得了"向"走得 好"转变。渭南市汽车运输(集团)有限 责任公司(以下简称渭运集团)经营处 处长李成介绍,2019年11月,根据交通 运输部《关于深化改革加快推进道路客 运转型升级的指导意见》和《陕西省道 路定制客运服务管理办法》,渭运集团 率先开通了渭南至西安定制客运班线, 用9座商务车替代了传统的大中型客 车,乘车体验感大大提升,受到了市民

从以往"站到站",到如今的"点到 点",打通了市民出行"最后一公里"。 西渭定制班线正式开通后,前往西安的 市民通过"渭南出行"小程序或"渭南客 运"微信公众号预约下单,就能实现一

今年年初,市政府提出将发展渭南 各县至渭南市区的定制客运班线作为 惠民工程之一的工作规划。渭运集团 积极响应政府号召,践行绿色低碳发 展,新增5条县际定制客运班线,新增渭 南至西安城南的定制线路,覆盖了西安 高新区大学城和五大名校区域,方便了

学生和陪读家长出行。截至目前,渭南 市共计开通21条定制客运班线,投入定 制客运车辆190台,其中新能源车辆达 到77台。前三季度"渭南出行"定制客 运平台订票39.92万人次,较去年同期

如今,精细化服务满足了群众多元 化、个性化的出行需求。下一步, 渭运 集团将根据广大市民出行特点,在医 院、机场、高铁及旅游景点等地方增 加更多定制班线,打造定制服务精品 线路。同时,按照"网络信息化汽车 站"思路,坚定不移打造"渭南出行 定制客运平台,升级各项服务功能。 不断提升驾驶员安全文明驾驶技能和 用心服务乘客的水平,为广大市民创 造更安全、更经济、更舒适、更便捷的 出行环境。



陕西城市生活垃圾无害化处理率达100%

本报讯(全媒体记者 胡健博)12 月10日,记者从省政府新闻办举办的 新闻发布会上获悉,我省城市生活垃 圾无害化处理率已达100%,城市道路 机械化清扫率达89%。

近年来,陕西改善城市人居环 境,提高生态系统质量,累计实施改 造城镇老旧小区1.3万个,更新改造 各类老旧管线管道超过1.06万公里, 加装电梯1600部以上,改造增设停车 位10.5万个、电动汽车及电动自行车 充电桩 1.91 万个, 增设养老、托育等 社区服务设施超600个。全面治理城 市黑臭水体,全省26条城市黑臭水体

全部达到长制久清。 在合理布局各类设施空间和规

模方面,全省城市轨道交通建成和在 建总长度达到469.46公里,居全国第 11位。建成城市地下综合管廊 638.13公里,居全国第三位。

陕西还深入推进城镇燃气安全 "大起底"排查和全链条整治,坚决防 范发生在人民群众身边、严重影响人 民群众生命财产安全的燃气事故。 此外,以完善城市排水防涝体系为重 点,系统化全域推进海绵城市建设, 铜川、延安、榆林入选全国第二批海 绵城市建设示范城市。

汉阴举办首届政务服务技能竞赛

本报讯(通讯员 马睿华)近日, 安康市汉阴县首届"业务技能大比 武 政务服务争一流"技能竞赛在县 职教中心举行。全县38个部门、10个 镇、160个村(社区),共计713人参与 竞赛。不仅提升了该县政务服务人 员的业务水平和综合素质,也促进了 系统部门之间的交流和合作。

本次竞赛活动由县总工会、县行 政审批局联合举办,设个人赛和团体 赛两项,分县、镇、村三个层级比拼, 既有业务工作竞赛、理论知识测试, 又有知识抢答、服务礼仪展示等内 容,对各参赛选手的语言表达、业务 技能、心理素质、应急处理、团队协作



日,笔者从国网延安供电公司 获悉,预计今冬延安电网最大 负荷254万千瓦,同比增长 8.18%,延安电网供电能力517 万千瓦。今冬迎峰度冬期间, 延安电力供应充足。

本报讯(周恒宇)12月9

强

供

应

为做好保电护民生工作, 国网延安供电公司科学安排运 行方式、强化电网设备运维、主 动服务客户。"提前开展供用电 设备'体检',优化电网运行方 式,实时监测设备运行情况。 迎峰度冬期间,延安电网将保 持'全接线、全保护'运行。我 们加强对变电设备的夜间巡 视、特殊巡视,以'无人机巡检+ 人工巡视'立体巡检模式开展 线路特巡,对隐患点、大跨越杆 塔基础等重点部位持续跟踪排 查。"国网延安供电公司副总经 理范鹏介绍。

截至目前,国网延安供电公司已 治理重过载线路6条、重过载配电变压 器24台、低电压配电变压器15台,处理 异常55处,消除各类缺陷687个。

国网延安供电公司将进一步加强 应急管理,完善应急处置预案,开展迎 峰度冬联合反事故演习、防寒防潮及 生产应急演练,做好应急值班安排。 市、县两级供电服务指挥中心24小时 运转,10辆应急发电车、60余台便携式 发电机、150余辆抢修车和近1000名抢 修人员随时待命,全力确保电网安全 稳定运行,保障人民群众温暖过冬。

←12月7日,西安慈善红太阳 志愿服务队来到西安楼观综合养 老服务中心,为这里的老人提供爱 心志愿服务活动。图为志愿者包 饺子。 通讯员 黄伟 摄

进行了走访。

北邻"天下第一坛"圜丘遗址,西望西部之光陕西广播

作为项目的核心地标,"生命之树"无疑是万象城开业

之路的人文记忆到春夏秋冬的四季转变,再到未来的期许 展望,视觉化展现了"生命之树"所聚合的人、物质、思想与 时间的流动。人们从四面而来,观赏古树新生,感受枝叶荫 蔽,更可逐级攀登,流连于57米高的丝路花园中,感知植物 的四时变化,将节气变化与情感的交接纳入人生体验中。

记者在现场看到,大家纷纷举起手机、相机,从各个角 度记录"生命之树"。年轻的情侣在此甜蜜合影,网红达人 进行现场直播,一家老小用全家福将欢乐定格……

商场内,设计师从历史悠久的曲江园林中汲取灵感,融 入了园、桥、廊、阁等中国传统建筑元素,在室内外打造出迎 宾、游园、登高、庆典四种跨越时间的游逛体验。室内空间 置入"丛林漫步"般的自然元素,将自然肌理完美融入室内, 让室内空间充满了生命力。

"生命之树"的生长,见证了这座古城在现代化进程中 的繁华与变迁,更加引领了消费市场新活力。

焕新地标见证繁华变迁

城市脉络之中。

当天最大的亮点。其以西安古观音禅寺千年银杏古树为灵 感,树体总高57米、直径46米,7层平台由60个叶片构成螺 旋环绕直至树顶。叶片不仅是观赏区,也是商业活动区域, 将文化、自然与未来完美融合。

夜幕降临,倾力打造的光影艺术首秀震撼上演,从丝绸

"首店经济"成商业流量"新密码"

提升西安知名度和影响力

12月9日上午10时57分,开门营业不到1小时,西安万 象城负一层的SANRIO GIFT GATE店铺门前,排起了蜿 蜒长队。"听说三丽鸥新店开业,我立刻就约了朋友来打 卡。"正在和朋友交谈的赵女士对记者说,"万象城今天特别 热闹,到处都是来打卡的人。'

12时36分,记者在一家知名奶茶店的小程序中看到. 开业仅2个多小时,该店铺显示"前方还有921杯正在制 作"。店内的工作人员忙得不可开交,制茶师手法娴熟地调 配着各种茶饮,收银员快速地为顾客结账。

雍容荟西安黑金首店迎客首日销售额超过45万元,餐 饮首店的火爆经营可以拉动本地农产品、食品加工等产业 的需求,有助于这些产业优化产品结构,提高产品附加值, 以满足高品质餐饮的原材料供应要求。

日前,商务部等9部门联合印发的《关于完善现代商贸

流通体系推动批发零售业高质量发展的行动计划》,明确提

出要全力提升城市商业效能,积极培育建设国际消费中心

城市。西安有针对性地出台了一系列政策措施鼓励"首店

经济"发展,包括落户奖励、装修补助、租金补助、宣传推广

支持等,为品牌首店提供了全方位的支持和服务。西安"首

店经济"的蓬勃发展态势,无疑与这一政策导向高度契合。

化以及庞大消费市场潜力的逐步释放,越来越多的品牌将

目光投向了这座古老而又充满活力的城市。西安作为连接

东西部的重要交通枢纽,其得天独厚的地理位置优势,使其

能够辐射整个西北地区,为各类品牌首店的布局拓展提供

数据显示,今年前三季度,西安累计新开品牌首店239家,

其中不乏国际知名品牌和区域首店。在"首店经济"推动

下,西安的商业活力得到了显著提升,成为西部乃至全国重

要消费目的地之一,焕发出了经济新活力。

近年来,西安在"首店经济"方面取得了显著成效。据

在陕西省社科院文旅研究中心主任张燕看来,"首店经

了广阔无垠的市场空间。

随着西安城市影响力的不断攀升、营商环境的持续优

所谓"首店",是指品牌在某一区域开出的第一家店,又 或是传统老店通过创新经营业态和模式形成的新店。"首店 经济"被视为地区商贸活力的晴雨表,能够吸引周边消费力 流入,提升城市商业创新及对外影响力。

据了解,西安万象城引进了近200家区域及城市首店、 城市旗舰及概念店级别重磅高能店铺,餐饮店铺中更有近 80%为米其林、黑珍珠及首店品牌。这些首次开设的门店, 几乎成为当日的"流量密码"。

从项目落地到开门迎客,大众在社交网络平台的讨论 度从未减弱,也足以见得外界的期待。首店的进驻,不仅丰 富了西安的商业业态,提升了城市商业品质,更是对城市商 业创新能力及对外影响力的一次提升。可以说,"首店经 济"一定程度上成为了商业流量"新密码"。

促进职企双赢

和谐民主管理

西京电气集团有限公司

协商聚共识 共赢筑和谐——2024年集体协商"要约行动"案例展

协商背景

西京电气集团有限公司隶属于陕 西电子信息集团,拥有13条国家贯军 标生产线和30条电子元件、器件、新材 料、电子设备民品生产线,下属子公司 14个,职工3600余人。经过多年实践, 集体协商已成为西京公司加强企业民 主管理、构建和谐劳动关系的基本工 作制度和长效工作机制。

协商过程

结合实际,确定工资增长目标。 公司工会深入研究学习工资集体协商 的法律法规和政策制度,既从职工利 益出发,同时兼顾子公司发展不平衡 的现状,一企一数,确定工资具体增长 目标。

党政工合力推进协商开展。工会 积极争取党政支持,行政方年初在年 度工作要点中提出工资增长幅度,工 会会同劳动人事部门明确职工平均工 资最低控制线。各子公司工会及人力

资源部门就工资增幅开展协商,拟定 具体增长指标,实行一企一谈,一企一 数,最终由工会代表职工与各单位分 别签订职工工资增长协议。同时,工 会牵头建立多部门联动监督检查机 制,使监督检查贯穿于全年工作中,以 确保职工工资增长目标的实现。

试点推行技术工人专项集体合 同。为进一步建立完善技能人才激励 机制,鼓励引导职工积极参与到公司 技术创新中来,公司第一批选取下属 华达公司、华经公司、宏星电器公司开 展技术工人薪酬激励集体协商,签订 了《技术工人薪酬激励专项集体合同》 和《职工技术创新专项集体合同》。

联动监督,确保实效。建立多部 门联合的监督检查机制,企管投资部 将集体合同履约情况纳入领导班子业 绩考核;法务监察部将集体合同执行 情况作为专项效能监察立项,于年中、 年底进行专项监督检查,对未履行集 体合同条款或履行不到位的单位提出 处理意见;人力资源部对集体合同落 实情况进行认真核定,提供考核依据; 工会将集体合同履行情况作为厂务公 开重要内容,组织职工代表开展巡视; 政治工作部将合同执行情况作为领导 干部述职、考核的重要内容,在评先评 优中实行一票否决制。

协商成效

公司党政工协同联动,因企制宜、 由上到下建立起较为完善的集体协商 制度,职工工资每年增长不低于6%。 开展技术工人薪酬激励集体协商,设 立技能职称津贴、学历提升津贴、竞赛 获奖专项津贴、师带徒津贴、班组长津 贴等;按照1.5%比例足额提取教育培 训经费,并将年度培训经费的20%用于 技能人才专项培训;设立技术革新奖 和先进操作法奖,职工创新成果转化 成功投产的次年,可连续3年提取相应 比例的奖励金。

电气集团有限

公司工会主席

协商,深化拓展了集体合同内 容和形式,实现了技能人才薪 酬的差异化给付。同时,为了 落实合同的履约监督,工会主 动作为,争取党委、行政支持, 构建起了多位联动、全面贯通 的监督体系,有效形成工作闭 环,让集体协商的成果真正惠 及到每一位职工。

协商经验主席谈



贺涛 陕西永嘉信 律师事务所 律师

本次集体协商具有两大亮点:一是协商参 与主体的"多方性"。除了企业行政方与企业工 会方,还包括了企业党组织(党委)方,多方合力 共促企业内部民主管理。二是协商内容的"细 分性"。围绕公司技术工人这一劳动群体,特别 试行推行技术工人专项集体合同,在技术工人 薪酬激励、各项津贴、职业教育与专业技术培训 等直接涉及劳动者切身利益的事项层面,形成

协商特点律师评

各项专项管理制度,积极促进了公司技术工人

的成长成才。

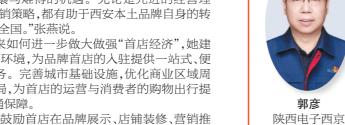


济"对于这座城市而言,具有多维度的重要战略意义。"首店 经济"成为西安提升城市知名度与影响力的重要助推器,自 带强大的品牌宣传效应与流量吸附能力。一些国际知名时 尚品牌的西北首店选择落户西安,能够吸引周边地区乃至 全国范围内的时尚追随者纷至沓来,"他们或前来购物消 费,或专程打卡留念,在带动西安商业消费增长的同时,也 有力地促进了旅游、餐饮等相关产业的协同发展。"

与此同时,"首店经济"也为西安本土品牌的茁壮成长 提供了肥沃的土壤与难得的机遇。"无论是先进的经营理 念,还是创新的营销策略,都有助于西安本土品牌自身的转 型升级,进而走向全国。"张燕说。

对于西安未来如何进一步做大做强"首店经济",她建 议,持续优化营商环境,为品牌首店的入驻提供一站式、便 捷高效的优质服务。完善城市基础设施,优化商业区域周 边的交通网络布局,为首店的运营与消费者的购物出行提 供更加便捷的交通保障。

"西安应积极鼓励首店在品牌展示、店铺装修、营销推



广等环节巧妙融入西安的历史文化元素,精心打造具有浓 郁西安特色的商业文化氛围。"张燕说。