

西北小城 如何靠“小苹果”撬动大市场

新华社记者 陈 晨 王泽昊



新华社记者 李一博 摄
工人打包装箱瑞雪苹果。



张明珍在整理货架上的苹果展品。

美丽的红色、清新的绿色、怡人的黄色，陕西白水苹果以美味和颜值走俏，连续8年跻身“中国果品区域公用品牌价值榜十强”。全县超八成人口吃着“苹果饭”，形成了一条年产值110亿元的产业链。

不沿边、不靠海，常住人口仅22万人的白水，在竞争激烈的苹果市场开辟出一方新天地，不仅成为西北地区苹果交易集散地，还在国际市场崭露头角。

感；苹果研学游、果树认养等蓬勃兴起，给日常生活增加亮色。

白水县长王振华表示，近年来，白水聚焦种植生产、加工流通等多个产业链重点环节，多措并举推动白水苹果全链条增值、全产业链融合，不断做好苹果大文章，力争2025年全产业链产值达120亿元。

逆势突围靠什么

苹果产业竞争近乎“红海”，仅在西北，就有洛川、静宁等多个产业强县。白水为何能有一席之地？

勇于创新，保持定力——多年前，当周边苹果产业强县快速崛起时，白水的主栽品种红富士已过红利期。“加上果园老化、病虫害多发，苹果价格猛跌。”白水苹果产业发展中心主任赵建信说。

“现实给我们上了一课。”回忆过往，白水县农业农村局党组成员段学军说，“围绕老品种‘卷’下去没出路，得靠创新另辟蹊径。”

2005年，瞄准西北农林科技大学发展校地合作的契机，白水引入陕西省苹果产业技术体系首席专家赵政阳团队，建起苹果试验站，陆续培育出“瑞阳”“瑞雪”“瑞香红”等“三瑞”新品种，一场“品种革命”就此发端。

可是，在“家家有果农、人人是专家”的当地，要引导大家改种新品种，谈何容易。“挂果前的3年没有效益，不是所有人都能承受。”白水最早种植“三瑞”的果农之一曹谢虎说，“当时干部上门动员，所以我一咬牙豁出去了。”

“认准了科技创新的方向，还要有耐心和定力。”段学军说。近年来，白水建设了一批标准化示范园，提供补贴推广高接换优等技术，每年培训果农4万多人次，示范带动、循序渐进。时至今日，当地种植“三瑞”苹果已达10万亩。

思路开阔，“抱着地球仪”做生意——10年前，张明珍从浙江返乡做起电商，也把细分市场的理念带回了白水。她将不同品种的苹果打造为适合老年人、孕妇等不同群体的产品，订单络绎不绝。

如今，全县已有电商企业80余家，去年网络销售苹果近7亿元。

“白水交通便利，区位优势明显。南来北往的人流、信息流汇聚于此，有助于本地人打开发展思路。”白水县商务局副局长李弦说，这几年，白水建设了覆盖到村的物流网点，在瑞丽等口岸城市设立展示中心，还联手电商头部平台拓展海外市场。“我们正‘抱着地球仪’

做生意。”

优化服务，助力企业安心搞发展——一边是县级领导包联，为企业购置选果线等提供支持；一边是把各类检查“合并同类项”，为企业减负……白水苹果集散加工交易服务中心负责人尚雄说，当地干部“随叫随到”“无事不扰”，服务但不干扰企业发展。

今年4月，白水县兴华果蔬有限责任公司向塔吉克斯坦出口苗木1.6万株。“如果不是在白水，我们出海的步子也不会这么大。”成永勤说，当地政府牵线搭桥为企业觅得商机，还提供项目支持，派出专人指导，帮助他们首次进军中亚市场。

居安思危走新路

白水苹果出名了，白水人的头脑依然保持清醒。对标一些产业强县，白水仍有不足：人才短缺、品牌建设薄弱……

探索数字赋能，是一条补短板的新路。赵建信说，白水正在建立覆盖全县的苹果生产技术和营销信息大数据平台，推广应用换土栽培等12方面新技术，以期实现苹果生产全过程的智能化作业与精准市场分析。

产业该去向何方，一线从业者的观察同样敏锐。

“白水苹果经历几番浴火重生抓住了一个词：创新。”最近，年逾花甲的曹谢虎与一家物流公司合作，把前置仓开到了西安。在他看来，离消费者近才有出路。

在白水，不少企业都在显眼处挂着一幅“中国苹果产业地图”，各苹果产业大省的发展现状一目了然，也透露着行业日趋白热化的竞争态势。

“白水是时时有危机感的。”王振华说，向未来，朝线上走、向海外走、往精深加工走，是产业发展的关键。

一批企业已经行动起来。“国外对苹果汁需求量很大，企业去年出口浓缩果汁5000余吨，货值6000多万元，主要市场在澳大利亚。”白水安德利果蔬汁有限公司工作人员王静说，随着苹果精深加工技术的不断升级，持续挖掘并提升苹果产品附加值，未来发展大有奔头。

闯市场，人才也是关键。

“全县2万名销售人员大多是传统果商转型而来，已不能完全适应市场需要。”白水苹果产业发展协会常务副会长段段民说，当地还要加快培育带货网红、职业经理人群体，开拓“苹果+文旅”等更多赛道。

勃勃雄心的“苹果之乡”，正在迈向更广阔天地。

马本斋·抗战楷模 民族脊梁

新华社记者 白林



他带领的队伍被毛泽东同志称为“百战百胜的回民支队”。抗日战争时期，他率部转战冀中平原、渤海之滨、冀鲁豫敌后战场，经历大小战斗870余次，歼灭日伪军3.67万余名，建起“敌后抗日堡垒”，沉重打击了日寇的嚣张气焰。

他是马本斋，1902年生于河北献县一个贫苦回族农民家庭。七七事变后，日本侵略军的铁蹄踏进华北，马本斋誓以热血卫中华，组织青壮年奋起抵抗日本侵略者。1938年1月，马本斋组建回民抗日义勇队。

“拿起枪，保家园！”他振臂一呼，唤起回族同胞抗日热情。1938年3月，他率队前往冀中抗日根据地重要区域河北河间，加入中国共产党领导的河北游击军，编为回民教导队，后与另一支回民抗日武装合编为八路军冀中军区回民教导总队；1938年10月，他正式加入中国共产党。

他在入党申请书中写道：“我心甘情愿把我的一切献给伟大的中国共产党，献给为回族解放和整个中华民族的解放而奋斗的伟业。”

早年投身行伍的经历，锤炼了马本斋卓越的军事素养。1939年7月，马本斋任八路军冀中军区回民支队司令员，炸桥梁、破公路、打伏击，屡创日伪军。

1940年初，冀中平原斗争形势严峻。马本斋奉令率部保卫深（县）南（部）（今河北省衡水市深州市）抗日根据地，先后作战30余次打开局面，鼓舞群众抗战热情。

在众多经典战役中，1940年的康庄（今河北省衡水市桃城区）伏击战尤为著名。马本斋提前隐蔽在衡水城北的伏击圈内。当敌军车队缓缓驶入，“打！”马本斋一声令下，战士们如猛虎般奋勇出击。此战以零伤亡歼灭日伪军80余人，缴获大批武器。

在1943年八公桥（今河南省濮阳市）战斗

中，他提出“牛刀子刺心”战术。回民支队如同一把利刃，直插敌军总部。战斗打响，喊杀声、枪炮声交织，火光映红夜空。革命战士们一举攻克八公桥，让回民支队成为令日军闻风丧胆的抗日劲旅。

马本斋不仅是战场上的骁勇战将，更是有着坚定信仰和高尚品格的民族英雄。1941年，为逼降马本斋，日军抓走他的母亲白文冠。白文冠宁死不屈，绝食殉国。母亲的壮烈牺牲，让马本斋悲痛万分，但也更加坚定了他抗战到底的决心。他含泪写下“伟大母亲，虽死犹生，儿承母志，继续斗争”的誓言，将对母亲的思念化作奋勇杀敌的力量，继续带领回民支队与日军展开殊死搏斗。

由于长期的艰苦战斗和高强度工作，马本斋积劳成疾。1944年2月，他与世长辞，年仅42岁。

为纪念抗日英雄马本斋，献县本斋回族乡本斋东村建成纪念馆，并面向公众开放。在马本斋纪念馆，北院的马本斋纪念馆主馆与南院的马本斋母子烈士陵园遥相呼应。

作为“全国爱国主义教育示范基地”“全国民族团结进步教育基地”，马本斋纪念馆每逢清明节、国庆节等重要节日都会迎来大批前来缅怀先烈的群众，目前已累计接待游客近300万人次，成为传播红色文化的重要阵地。

马本斋纪念馆馆长哈光杰说：“纪念馆自2024年9月进行升级改造，目前，工程已接近尾声。我们将持续搜集、核实更多马本斋的战斗故事，让他的光辉事迹继续激励一代又一代中华儿女奋勇前行。”

陕西首批商旅名街拟认定名单出炉

大唐不夜城等20个街区入选

本报讯（全媒体记者 张代棣）7月16日，记者从省商务厅获悉：近日，该厅公示了首批陕西商旅名街拟认定名单，20个街区入选。

名单显示，西安市有大唐不夜城、老城根Gpark、四海唐人街、大唐西市、长安十二时辰主题街区、泾河新城茯茶镇、永兴坊等7个街区入选。宝鸡市陈仓老街以及西府老街，咸阳市福园巷子以及袁家村、渭南市中华郡以及韩城古城史记文化街区、铜川市照金红色文化创意街

我省发布旅游气象风险预警

本报讯（全媒体记者 牟影影）7月15日，省文化和旅游厅联合省气象局发布旅游气象风险预警，受大陆高压影响，7月15日至19日陕西大部分地区将出现持续时间较长、影响范围广、单点最高温度接近历史极值的高温天气。

据悉，陕北东部、关中平原和陕南河谷地带将持续高温天气，部分地区最高气温可达40度以上，局地接近或突破历史极值。受热力不稳定影响，午后局地易出现雷雨大风等对流性天气。

此次高温天气持续时间长，影响范围广，长时间户外作业或活动健康风险高，需重点防范陕北东部、关中平原、陕南河谷地带的高温天气

对户外出行和人体健康的影响。此外，近期午后局地易出现雷雨大风、短时强降水等对流性天气，重点防范短时强降水、冰雹、雷电、大风等对流天气以及可能诱发的山洪、地质灾害、中小河流洪水、城市暴雨积涝等次生灾害。

相关部门提示，各地文旅部门、景区要及时关注短时临近预报预警信息，做好高温天气以及强雷电、短时强降水等对流天气的防范准备。在景区配备应急避暑休息区，加装遮阳伞、喷雾等防暑设施设置，采取相关措施降低高温天气对户外旅游和人体健康的不利影响。公众需做好防暑降温准备，尽量避免午后高温时段的户外活动，及时补充水分。

西安试行出租汽车驾驶员“一考双证”

本报讯（全媒体记者 郝佳伟）7月16日起，西安市试点推行出租汽车驾驶员从业资格“两考合一”，实现出租汽车驾驶员从业资格考试“一考双证”。

7月16日起启用新报名系统，考生按照最新《报名须知》要求报名，使用新考试系统参加考试，考试合格且背景核查符合条件的，核发《西安市巡游出租汽车驾驶员证》和《西安市网

络预约出租汽车驾驶员证》。

按照相关规定，持有《西安市巡游出租汽车驾驶员证》的，无需申领《西安市网络预约出租汽车驾驶员证》即可驾驶网约车。持有《西安市网络预约出租汽车驾驶员证》的，可再次报名参加区域科目考试，考核合格后颁发《西安市巡游出租汽车驾驶员证》，打通巡游、网约驾驶员双向流动通道。

淘宝闪购强力助燃西安夜经济

7月夜宵订单量增长超150%

本报讯（全媒体记者 牟影影）7月15日，记者从饿了么获悉，淘宝闪购联合饿了么宣布订单结构向全品类深度拓展，多元场景的需求正持续激发夜间消费活力，西安夜经济在这场消费热潮中表现尤为亮眼。

饿了么数据显示，7月以来，淘宝闪购500亿平台消费券直接带动西安、成都等新一线城市夜宵订单量增长超150%。同时，露营地、景区、酒店等更多夜间线下场景的消费需求被激活，拉动西安夜间订单上涨160%。

在夜宵美食方面，充满烟火气的小吃、地方菜、面点等品类在多地订单量均环比增长超过200%，咖啡、冰品冷饮等夜宵搭配销量也增长超过200%，方便速食、纸品湿巾等适宜户外的非餐订单均环比增长超150%。

淘宝闪购点燃的夜间消费热，同步激活了城市多类型商家的夜间经营活力。数据显示，7月以来的周末，全国超过64万家门店的夜订单

环比增长超过100%。在非餐方面，1205个品类订单量环比增速超过100%；3074个商家，超26万门店订单量环比增长超100%。

“自淘宝闪购上线以来，订单整体迎来了爆发式的增长，尤其是夜间，7月以来夜间订单月环比增长超过了100%。”据某品牌肉夹馍老板介绍。该品牌已有超过80%门店营业时间超过22点，有近40%门店24小时营业，且这一比例还在持续增长。

24小时营业的连锁超市品牌全好佳（又名小柴购），在淘宝闪购消费券的带动下，全国500家门店均在7月周末迎来经营历史峰值，订单环比6月最高值增长接近100%。

全好佳创始人任聪表示，作为一家以用户为先的闪购连锁品牌，将持续在淘宝闪购大力投入，争取实现经营业绩新增长。

目前，在各地夏夜经济激活的多重举措中，淘宝闪购的平台消费券与城市消费券正形成有效共振，通过整合多方的促销资源、全力助推地方特色消费高质量发展，拉动民生消费持续稳定增长。

致敬 高温下的劳动者



→7月11日，在汉中市南郑区阳春镇大碗及水产品深加工研发生产项目现场，工人正在施工。
通讯员 何祥弘 摄



↓7月15日，在连霍高速渭南华山服务区执法检查站，民警为旅游客车驾驶员涂抹风油精，预防疲劳驾驶。
通讯员 崔正博 摄



←7月15日，在陕西路桥建设集团养护工程有限公司承建的连霍高速渭南过境段，工人正在进行钢筋加工作业。
通讯员 伊悦 摄